



International Area Manager Building Technologies (m/w/d)

Die Taconova Group AG mit Hauptsitz in Zürich ist ein international führender Hersteller von innovativen technischen Lösungen für Heizungs-, Sanitär- und Solaranwendungen in sämtlichen Gebäuden. Das äusserst erfolgreiche Schweizer KMU ist seit vielen Jahren verlässlicher Partner von vielen wiederkehrenden Kunden. Hervorragende Beziehungen, Fachwissen, Service sowie Zuverlässigkeit und Qualität tragen wesentlich zum Erfolg des Unternehmens bei.

Für die Verstärkung im internationalen Verkauf ist eine vielseitige Stelle am Hauptsitz in Zürich zu besetzen.

Ihre Aufgaben

- Vertrieb der Taconova Produkte in Österreich, ausgewählten Teilen Ost-Europas und Exportregionen
- Aufbau, Pflege und Weiterentwicklung der Kundenbasis über Direktverkauf, Händler und OEM
- Aktiver Verkauf und technische Beratung sowie Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Analysieren der Kundenbedürfnisse, neue Kunden akquirieren und Märkte erschliessen
- Kontinuierliche Analyse der Umsatzzahlen und Optimierung von Aktivitäten und Prozessen
- Erarbeitung und Weiterentwicklung der regionalen Vertriebsstrategien sowie Teilnahme an Fachmessen

Ihr Profil

- Mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Verkauf oder Key Account Management
- Technisch betriebswirtschaftliche Aus- und Weiterbildung sowie Kenntnisse von HLKS-Anwendungen
- Freude an neuen Kontakten, Akquisitionsstärke, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Analytisches und strategisches Denken sowie pragmatisches Handeln
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Eigenständigkeit und hohe internationale Reisebereitschaft, rund 50% Reisetätigkeit

Ihr Nutzen

Freuen Sie sich auf ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet in einem erfolgreichen und zukunftsorientierten Unternehmen. Wir schätzen gewinnbringende Ideen, proaktives Verhalten und kurze Entscheidungswege. Es erwarten Sie top Produkte, nachhaltige Kundenbeziehungen sowie eine offene und kollegiale Unternehmenskultur. Bringen Sie sich ein und gestalten Sie die Zukunft aktiv mit. Wir freuen uns auf Sie.

Bewerbung per Mail an: bewerbung@derungsconsulting.ch

Ansprechpartner: Roman Derungs, 079 300 20 61